



Alaris Partner Program

¡Abramos juntos nuestro futuro!

Alaris Partner Program: ampliación y crecimiento

Tenemos el compromiso de ofrecer una experiencia para socios que le aporte más oportunidades de ampliación, conexión y crecimiento empresarial.

Implíe su oferta con nuestra cartera de galardonados escáneres distribuidos y de producción, software y servicios.

Conecte con más clientes potenciales a través de los programas de generación de demanda y facilitadores de ventas disponibles nuestro nuevo portal de socios.

Impulse el crecimiento de ingresos rentables, satisfacción del cliente y repetición de negocios con nuestro lucrativo programa de canales e incentivos.

Un enfoque integrado de la transformación digital.

La Asociación con Alaris le ayuda a encontrar nuevas formas de ofrecer innovación en la transformación digital mediante la expansión de sus ofertas y el acceso a nuevas fuentes de ingresos rentables.

Alaris ayuda a sus socios a cumplir las necesidades de transformación digital de los clientes con soluciones de escáneres, servicios y software para cualquier tipo de empresa. Juntos podemos ofrecer a sus clientes una forma totalmente integrada de aprovechar los datos para impulsar la eficiencia, el crecimiento y la rentabilidad.

Ciencia: ayude a sus clientes a capturar, reconocer y extraer más información de los datos

Tecnología: dispositivos y software innovadores para almacenar, compartir e integrar datos con aplicaciones y procesos empresariales

Colaboración: Asesoramiento, asistencia, formación e instalación de servicios

Ventajas de Alaris Partner Program

Generación de clientes potenciales

- Clientes potenciales cualificados derivados de las campañas de marketing de Alaris
- Activos de marketing para crear sus propias campañas

Registro de acuerdos

- El Partner Portal le permite registrar los acuerdos que cumplen con sus requisitos

Incentivos de venta y colaboración

- Ventajas actualizadas de acuerdo con el procedimiento actual de los negocios
- Incentivos que aumentan según el nivel de compromiso del socio con Alaris

Herramientas de marketing polifacéticas

- Investigación exhaustiva, información competitiva y herramientas de "motivos para comprar" disponibles con tan solo hacer clic
- La herramienta Localizador de distribuidores en la página web de Alaris aumenta su visibilidad y conocimiento para los clientes.



Facilitamos la colaboración con un nuevo portal para el entorno empresarial actual

- Acceso desde cualquier dispositivo y diseño fácil de usar.
- Registro de acuerdos, planificación empresarial y gestión de oportunidades que ahorra tiempo y optimiza los procesos
- Certificación, formación y herramientas de capacitación de ventas a un clic de distancia con tan solo un inicio de sesión
- Activos y asistencia para actividades de marketing
- Solicite una cuenta del portal en partners.alarisworld.com

Niveles y ventajas para miembros de Alaris Partner Program

Los niveles del Programa de Partners le recompensan por las ventas y le proporcionan el poder para encontrar y cerrar acuerdos. Sus ventajas aumentarán a medida que lo hacen sus ventas. Una vez que haya realizado la solicitud para convertirse en socio, colaboraremos para determinar el nivel del programa que mejor se ajuste a su empresa y su nivel de compromiso.

	REGISTRADO	PREMIER	ELITE
Requisitos	<ul style="list-style-type: none"> • Sin criterios • Registrarse en el portal 	<ul style="list-style-type: none"> • Objetivo de volumen de ventas • Inversión inicial en el plan empresarial, formación técnica y de ventas 	<ul style="list-style-type: none"> • Mayores objetivos de volumen de ventas • Planes empresariales y de marketing desarrollados • Formación técnica y de ventas
Ventajas	<ul style="list-style-type: none"> • Acceso a incentivos de venta • Acceso a ventajas básicas, herramientas de ventas y otros recursos 	<ul style="list-style-type: none"> • Acceso a más incentivos de venta • Acceso a herramientas de ventas y marketing 	<ul style="list-style-type: none"> • Acceso a mayores incentivos de venta • A Acceso a un mayor apoyo y recursos de ventas y marketing

El galardonado Alaris Partner Program está diseñado para alcanzar nuestro éxito a través del suyo.

Le resultará más fácil trabajar con nosotros - un único punto de contacto para todos los recursos y asistencia:

Serás un experto en productos - se puede acceder al conocimiento del producto rápidamente

Obtendrá un mayor beneficio económico - gracias a los incentivos y a la asistencia necesarios para cerrar ventas

Descubra nuevas oportunidades de ampliación, conexión y crecimiento empresarial desde hoy mismo

Para comenzar hoy mismo, póngase en contacto con su jefe de ventas de Alaris o visite AlarisWorld.com/go/partnerprograms

¿Desea obtener más información?

AlarisWorld.com/go/partnerprograms

Póngase en contacto con nosotros:

AlarisWorld.com/go/contactus

Solicite una cuenta de Partner Portal:

partners.alarisworld.com

Alaris

a Kodak Alaris business

Todas las marcas y nombres comerciales utilizados son propiedad de sus respectivos titulares.

La marca registrada y la imagen comercial de Kodak se utilizan bajo licencia de Eastman Kodak Company.

© 2019 Kodak Alaris Inc.
TM/MC/MR: Alaris
02/19 - 2019-119